

车。姚氏在“联邦商店”主要是学习脚车装配技术。³四年后，蔡氏兄弟因为脚车和马车售卖和维修生意反应最好，决定把店名改为“合发（马来亚）有限公司”，英文名为“Cycle & Carriage”，显示公司改为专注经营脚车和马车批发与装配业务，同时也引进汽车销售生意。

姚为祺则在同年决定离开“合发”，自己在同一条街上创立第一家兴化人的脚车店，名曰“福隆兴”。由于他本身掌握精湛的修车技术，设店地点又在吉隆坡最热闹的谐街，因此短期内即获得顾客热烈的反应。那时他从老家引进堂弟姚金榜、亲戚姚来喜、同乡王祖德等到店帮忙，倾囊传授他们修理脚车的技术，因此得以承接更大的生意量。三年后，“福隆兴”获得英国名牌脚车代理权，得以合法专卖英国进口脚车，获利甚丰。

东南亚的脚车业摇篮

不过他最为后人称道的称号是“东南亚脚车业始祖”，指涉的是“福隆兴”培训的兴化籍脚车维修员，在离开“福隆兴”出来创业以后，不但经营生意成功，而且也秉持同样的想法培训更多的同乡，让他们学成后到南洋各地开店。于是自二十世纪三十年代开始，南洋多个地区如马来亚、荷印（现今的印尼）、砂拉越、北婆罗洲（现今的沙

巴）、汶莱、泰南等的脚车维修业，乃至其上游的脚车和零件批发生意，几乎被兴化职人所垄断。当中姚氏的堂弟姚金榜在吉隆坡开设“中和公司”，姚来喜在荷印创办“乃丰隆公司”，福清江兜王禄梓在新加坡梧槽（Rochor）创办“万丰隆公司”，另一个福清江兜籍同乡王祖德则在吉隆坡、芙蓉、新加坡和怡保开设“福和公司”，都是当时行业里的佼佼者。他们后来凭着经营脚车生意赚到的资金，持续投资和经营各种陆路交通工具行业如摩多车、轿车、巴士、罗里等及其衍生的零件、配件、轮胎、电箱乃至服务业如贷款、保险、维修、租借等等，渐渐地也执各行业的牛耳。其中姚金榜最早在三十年代末崛起成为当时兴化人之中的首富。因此当时在南洋冒起了著名的“兴化帮”或“福莆仙帮”。

在1900年初期，即姚为祺经营“福隆兴”脚车店的约一年后，他听到马六甲著名峇峇华商陈齐贤试种橡胶树的效果不错，虽然当时树胶汁还未开始量产，但他相信这个由英国人从巴西引进的经济作物可成为未来各种交通工具的轮胎原料，遂大胆买地投资种植橡胶。数年后，最早种植的橡胶树开始可以开割，产出的橡胶胶汁果然可以制造高品质轮胎，姚氏也逐步增加购买土地种植橡胶。不久他即拥有约200英亩的橡胶

³ “1899, The Cycle & Carriage Century”, Singapore: Cycle & Carriage Limited, 1999: p. 22, p. 25.