



陈承典与佛友们接待来自台湾千佛山的释智义法师

后来，他的顾客遍布全马，为了提供更好的服务，他陆续在吉隆坡、砂拉越古晋、沙巴亚庇等地设立客服中心，聘请熟悉该地行情的在地人经营。1980年代至2000年之间，他每个月都亲自飞到古晋和亚庇视察。他笑言道，先进汽车以承接政府的项目为主，只要是政府需要的零件，无论巴士、汽车或任何的重型交通工具，先进汽车都一定接单。他回忆道，创业之初对管理一窍不通，一切从零开始。他边做边学，有错就虚心求教，从中吸取教训改进，最终克服了许多困难，生意就越做越大。妻子叶荔玉从开业的第一天就帮助他打理生意，分担压力，是他背后最稳靠的支柱。因此无论在工作还是生活上，两人都已经培养出十足的默契。

2008年首次回莆田 延续吃兴化面线传统

陈承典自小与家人用兴化话交谈。在合众有限公司工作，他也以兴化话与同事和老板交流。他的同事不管是潮州

人、客家人抑或广东人，一律以兴化话交谈。成家后他也用兴化话与妻子交谈。他的三名儿女虽然说得不太流利，但均听得懂。在中国祖乡，他有一位叔叔仍健在，彼此常有联系。2008年他第一次回到莆田家乡，带上全家26口，于春节期间浩浩荡荡回到后郭村拜年，与亲戚相聚，场面十分热闹，也激动人心。

陈家与多数兴化家庭一样，逢农历大年初一有吃兴化面线的传统。面线



陈承典主持颁发霹靂车商公会子女学业奖学金